Vəzifə haqqında məlumat

Vakansiyanın adı	**Mühəndis (Marketinq şöbəsi)**
Elanın bitmə tarixi	08.09.2019
Keçid kodu	03566/2019 EXT
Müəssisə, Təşkilat	Qaz İxrac İdarəsi
Struktur vahidi	"Qaz İxrac" İdarəsi, Marketing şöbəsi
Ştat vəzifəsinin adı	Mühəndis (Marketinq şöbəsi)
Struktur vahidinin ünvanı	Bakı şəhəri, Xətai rayonu, R.Əliyev küçəsi 45.
Şəhər/rayon	Bakı şəhəri
Müqavilənin növü	Müddətli
Əməyin ödənilmə dərəcəsi	12
Əmək haqqı	948.00 azn/aylıq
Əlavə məlumat	Hər iş gün üçün 3 manat yemək xərci ödəniş
İş şəraiti	Ofis şəraiti
İş rejimi	Tam iş vaxtı (həftədə 40 saat)
Əlavə məlumat	
Yataqxana	Təmin olunmur
İş yerinə çatdırılma	Təmin olunmur
Sığorta	Tibbi, Həyat
Vəzifə öhdəlikləri (funksiyalar)	●Kommersiya ixrac sənədlərinin, Qaz ixracı müqavilələrin bağlanması zamanı kommersiya şərtlərinin hazırlanması. ●Kommersiya ixrac sənədlərinin hazırlanması üçün loqistika şöbəsindən texniki aktın və qazın aylıq keyfiyyət pasportunun alınması. ●Kommersiya ixrac sənədlərinin məktub şəklində hazırlanması və rəhbərliyə göndərilməsi. ●Qaz ixracı ilə bağlı "Üzləşmə aktı"nın hazırlanması və məktubların hazırlanması. ●Qaz ixracı üzrə müqavilə layihələrinin əsas şərtlərinin - müqavilənin və tərəflərin adının, müqavilə müddəti və təhvil nöqtəsinin, illik və gündəlik müqavilə həçminin, nominasiya həcminin, "take or pay" şərtlərinin, çatışmayan qaz ("shortfall qaz"), tələblərə cavab verməyən qaz ("off spec gas"), ödəniş şərtləri, təhvil təzyiqi və digər şərtlərin müəyyənləşdirilərək hazırlanması və rəhbərliyə təqdim edilməsi. ●Qaz ixracı üzrə müqavilə layihəsinin tərəflərin adı, razılıq haqqında məlumat, terminlər, müqavilənin mahiyyəti, müddəti, ixrac olunacaq qaz barədə məlumat, keyfiyyət göstəriciləri, ölçülməsi, qiyməti, ödəniş şərtlərinin müəyyənləşdirilməsi və qeyd edilməsi şərtilə hazırlanması və rəhbərliyə təqdim edilməsi. ●Qaz ixrac məsələləri ilə bağlı beynəlxalq şirkətlərin təkliflərinin təhlil edilməsi. ●Qaz ixracı üzrə bazarların araşdırılması ilə bağlı fəaliyyətlərin yerinə yetirilməsi. ●Dünya qaz bazarlarının vəziyyəti barədə informasiya əldə etməyə kömək edən müvafiq analitik platformaların bazasında («S&P Global Platts platforması) dünya qaz bazarında tələb və təklif əsasında formalaşan HAB qiymətlərinin araşdırılmasında iştirak edilməsi. ●Gündəlik olaraq dünya neft-qaz sənayesi haqqında informasiya saytlarının araşdırılması. ●Dünya bazarlarında qaz ixracı və idxalı edən ölkələr haqqında məlumatların toplanılması. ●Dünya qaz bazarında qazın alış və satış qiymətlərinin araşdırılması, qazın

gündəlik və aylıq qiymətlərinin çıxarılması , qrafik və cədvəllərin hazırlanması və şöbə rəisinə məlumatların verilməsi.
●Potensial qaz istehsalçıları və istehlakçıları ilə bağlı araşdırma işlərinin aparılması.
●Qaz məhsullarının marketinqi ilə bağlı məlumat bankının yaradılması.
●Qaz ixracın marketinqi ilə bağlı müxtəlif sənədlərin hazırlanması, yazışmaların və fəaliyyətlərin həyata keçirilməsi.
●Qaz ixrac ilə rəhbərlik tərəfindən keçirilən görüşlər üçün kommersiya təkliflərinin hazırlanması.
●Qazın ixracı ilə bağlı keçirilən görüşlər üçün görüş protokollarının hazırlanması və hesabat formasında rəhbərliyə təqdim edilməsi.
●Yerli və xarici tərəfdaşlarla qaz ixracı ilə bağlı rus və ingili dillərində yazışmaların həyata keçirilməsi.
●Qaz ixrac ilə bağlı müxtəlif istiqamətlər və məsələlər haqqında təqdimatların hazırlanması.

Tələblər

Vətəndaşlıq Azərbaycan

Tələb edilən təhsil

Təhsil pilləsi	Təhsil əhatəsi
Ali bakalavr	Müvafiq sahə üzrə

Tələb edilən iş stajı

Təhsil pilləsi	Müddəti / İş təcrübəsi	Təsvir
Ali bakalavr / Müvafiq sahə üzrə	6 İl / Müvafiq sahə üzrə	İş təcrübəsi dedikdə 6 il müvafiq sahə üzrə mütəxəssis vəzifələrində iş stajı və ya 2 il bir alt dərəcəli mütəxəssis vəzifələrində iş stajı nəzərdə tutulur.

Sertifikat tələbləri

Tələb edilən sertifikat yoxdur.

Səriştəlik və digər tələblər

Detallara diqqət

Dürüstlük

Etik davranış

Məsuliyyət

Nizam-intizam

Öyrənmə qabiliyyəti

Peşəkarlıq

Şifahi özünüifadə

Yazılı özünüifadə

İngilis dili

Rus Dili

Microsoft Excel

Microsoft Word

Microsoft Outlook

Səriştəlik və digər tələblər
Microsoft PowerPoint
Bilməlidir
●Qiymətqoymanı. ●Marketinq tədqiqatını. ●Maketinq kommunikasiyalarını. ●Korporativ satış və bölgünü. ●Fəaliyyəti tənzimləyən normativ sənədləri. ●Neft Sənayesində Əməyin mühafizəsinin Vahid İdarəetmə Sistemini. ●Davranışın və Təhlükəsizliyin Müşahidə Sistemini.